

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ГЛАВА 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	5
1.1 Понятие и сущность экономической эффективности	5
1.2 Методика анализа экономической эффективности	11
ГЛАВА 2 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «ОСИПОВИЧИГАЗСТРОЙ».....	17
2.1 Организационно-экономическая характеристика организации	17
2.2 Анализ основных технико-экономических показателей	20
2.3 Оценка экономической эффективности	29
ГЛАВА 3 ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «ОСИПОВИЧИГАЗСТРОЙ».....	30
3.1 Разработка мероприятий по повышению эффективности деятельности ООО «ОсиповичиГазСтрой»	30
3.2 Оценка экономической эффективности предложенных мероприятий	30
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	31
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....	34
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	36

ВВЕДЕНИЕ

Экономическая эффективность деятельности организации представляет собой одну из ключевых категорий в управлении, отражающую степень рационального использования ресурсов для достижения намеченных целей. Этот показатель охватывает не только финансовые результаты, такие как прибыль и рентабельность, но и более широкие аспекты, включая производительность труда, уровень инноваций и качество производимой продукции или услуг. Экономическая эффективность позволяет оценить, насколько успешно организация может преобразовывать затраты в результаты, и, в конечном итоге, как она вносит вклад в развитие экономики в целом.

Актуальность исследования экономической эффективности организации обусловлена быстрой и непрерывной изменчивостью внешней среды, в которой она функционирует. Конкуренция, изменения в потребительских предпочтениях, технологические новшества и экономические кризисы требуют от организаций постоянной адаптации и оптимизации своих процессов. В условиях глобализации и увеличения взаимозависимости рынков эффективность становится критическим фактором конкурентоспособности, позволяющим не только выживать, но и успешно развиваться. Исследования в этой области помогают выявить слабые и сильные стороны, а также выработать стратегии для улучшения показателей.

Понимание сущности экономической эффективности помогает организациям разрабатывать и внедрять целевые программы по оптимизации ресурсов и повышению результативности. Инструменты, направленные на улучшение экономической эффективности, могут включать в себя современные методы управления, такие как бережливое производство, мониторинг затрат и внедрение новых технологий. Это, в свою очередь, способствует созданию устойчивой бизнес-модели, способной адаптироваться к изменяющимся условиям и требованиям рынка.

Таким образом, исследование экономической эффективности организации имеет стратегически важное значение для всех участников рынков. Оно не только позволяет сформулировать рациональные рекомендации по повышению результативности, но и служит основой для принятия обоснованных управленческих решений. В условиях современного мира, где ресурсы становятся все более ограниченными, способность организации к эффективному их использованию напрямую влияет на её успех и дальнейшее развитие, что делает тему исследования особенно актуальной.

Цель курсовой работы состоит в выявлении путей повышения экономической эффективности организации на примере ООО «ОсиповичиГазСтрой».

В соответствии с поставленной целью в работе решены следующие задачи:

- рассмотреть теоретические аспекты экономической эффективности;
- дать оценку финансовой устойчивости на примере ООО «ОсиповичиГазСтрой»;
- предложить мероприятия по повышению финансовой устойчивости ООО «ОсиповичиГазСтрой».

Объектом исследования выступает финансово-хозяйственная деятельность ООО «ОсиповичиГазСтрой».

Предметом исследования являются экономическая эффективность деятельности ООО «ОсиповичиГазСтрой».

Для достижения целей в ходе исследовательской работы использованы методы анализа, синтеза и сравнение. Для более углубленного изучения факторов, влияющих на систему финансовой устойчивости организации, использованы вертикальный, горизонтальный, балансовый, расчетно-конструктивный методы анализа.

Научно-практическая значимость и недостаточная теоретическая и практическая разработанность вопросов экономической эффективности применительно к конкретному хозяйствующему субъекту в условиях рыночной экономики, предопределили выбор темы курсовой работы.

Теоретической и методологической основой курсовой работы послужили многие положения, изложенные в трудах белорусских и российских ученых-экономистов и финансистов, нормативные документы по исследуемой теме.

ГЛАВА 1

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

1.1 Понятие и сущность экономической эффективности

Понятие «эффективность» не имеет однозначного определения. Существует множество подходов для его вывода. До сих пор само это понятие является предметом научных дискуссий в разных сферах.

В настоящее время понятие «эффективность» является одним из центральных в экономической науке. Не случайно многие ученые-экономисты посвятили себя выяснению общетеоретических вопросов по данной проблеме, определению ее взаимосвязи с экономическими законами. Многие ученые-экономисты считают, что эффективность – это объективная экономическая категория, которая при умелом использовании существующих экономических законов имеет самостоятельную качественную и количественную характеристики. Она (категория) выражает эффект использования совокупного общественного труда и капитала, вкладываемого в производство социальной и экономической сфер [3, с. 52].

В словаре С.И. Ожегова понятие «эффективный» трактуется как «действенный, дающий эффект», а понятие «эффект» определяется как форма действия, как результат чего-либо, следствия чего-либо [9, с 25].

Определения эффективности, рассмотренные выше, позволили А.Б. Борисову расценивать эффективность как «результативность процесса, проекта, операции, которая определяется отношением эффекта, результата к затратам, определяющим его появление» [2, с 30].

З.В. Атлас и В.Я Ионов полагают, что в самом первом приближении эффект и эффективность следует охарактеризовать как плодотворность определенных затрат труда и усилий. Эффективность производства является продуктивным для человека и общества результатом процесса производства [1, с 87].

Б.Э. Ташбаев и Л.Б. Миротин указывают на то, что «эффективность – это показатель фактического достижения результата, способность организации эффективно побуждать в объемах, которые будут достаточными для поддержания баланса системы». Под эффективностью авторы понимают критерий полноты и качества решения задачи, поставленной перед системой, а также выполнения системой своей роли [7, с 15].

Вернемся к мнению С. И. Ожегова и Н. Ю. Шведовой относительно эффективности. Они отмечают, что «результат» – это «то, что получено в завершение какой-нибудь работы, деятельности, итог». Под итогом те же авторы понимают «вывод, результат» [9, с 20].

Исходя из выше изученных понятий эффективности, эффекта, можно сделать вывод, что некоторые ученые рассматривают такие понятия как «эффект», «итог», «результат» как схожие по смыслу понятия, поэтому возникла необходимость их разграничения. Целесообразно, дать четкое определение данных понятий:

1) «итог» – это качественный или количественный абсолютный показатель, который характеризует стороны хозяйственной деятельности субъектов экономики в конкретный момент времени;

2) «результат» – это интегральный (совокупный) итог, который характеризует состояние одной и/или нескольких областей деятельности, а также всей хозяйственной деятельности субъектов экономики в конкретный момент времени;

3) «эффект» – это результат, который характеризует положительные тенденции в развитии хозяйствующих субъектов.

Эффективность является относительным показателем, который характеризует положительную динамику развития субъектов экономики в конкретный момент времени и равный отношению результата (эффекта) к затратам, которые обуславливают его получение [4, с 105].

Выделяют следующие виды эффективности:

1. Эффективность производства товаров. Этот вид эффективности включает в себя использование наименьшего количества ресурсов для изготовления заданного объема товаров, снижение затрат на единицу продукции (работ, услуг) или оказания услуг.

2. Эффективность применения отдельных видов ресурсов. Такой вид эффективности определяется отношением объема выпускаемой продукции или прибыли от производственно-хозяйственной, финансовой деятельности к соответствующей величине ресурсов. Ресурсы в этом случае могут быть представлены либо отдельными видами, либо отдельными видами затрат, связанные с рабочей силой, с применением оборотных средств или основных фондов.

3. Эффективность менеджмента предприятия. Такой вид эффективности определяется достигнутыми результатами, которые показывают выполнение целей развития (увеличение доли на рынке в виде достигнутого размера реализованной продукции или получения прибыли как эффекта), и успехом на рынке. Качество продукции и цена, в соответствии с

которой стала возможной реализация, в основном отражают успех предприятия на рынке.

4. Эффективность развития предприятия [2, с. 68].

Современные подходы к оценке эффективности основаны на различных ее классификациях.

Например, О. Романова подразделяет эффективность на внутреннюю и внешнюю, на статическую и динамическую.

Внутренняя эффективность отражает собственную оценку полученного эффекта предприятия от деятельности предприятия, его результативность на основе соотношения ресурсов (затрат) и продукта (результата).

Внешняя эффективность отражает структуру общественных потребностей, степень удовлетворения их предприятием, уровень полезности произведенного продукта, долю предприятия на рынке готовой продукции и его потенциальные возможности. Однако в практической деятельности нередки случаи, когда цели внутренней и внешней эффективности вступают в противоречие. Так, погоня за расширением номенклатуры продукции и услуг может обусловить не только увеличение объема продаж, но и одновременный рост затрат на какой-то период времени, тем самым снижая эффективность использования ресурсов.

Статическая эффективность является основной формой оценки на коротком отрезке времени, когда решаются оперативные и тактические вопросы, исключающие полноценное качественное обновление производственной базы.

Динамическая эффективность предполагает достижение более высоких результатов за счет гибкого варьирования ресурсами и изменения технологии в долгосрочном периоде. Динамическая эффективность – основной способ поддержания высокой конкурентоспособности предприятия в течение длительного времени [19, с. 115].

Многие экономисты считают, что если эффект производства отражает результат, то эффективность производства определяет результативность. Результат порождает затраты факторов производства, и поэтому он не может отрываться от тех отношений, которые появляются в самом производстве. Установить результативность производства, значит связать эффект с затратами факторов производства, обратить внимание на соединение продукта с производственными отношениями и процессом производства. Именно поэтому исследование эффективности производства прежде всего сопряжено с раскрытием причинно-следственных связей результата и затрат, а не взаимосвязанных отношений между ними.

Как экономическая категория, эффективность производства не

ограничивается характеристикой степени становления производительных сил и уровня употребления производственных ресурсов. Она отражает и виды бытия и условия существования конкретного общества. Эффективность производства определяет результат согласования производственных отношений и производительных сил. Сущность эффективности заключается не в сравнении затрат и результата, а показывает взаимоотношения по производству, распределению и обмену. Любая экономическая категория должна определяться как ключевое понятие, которое отражает общие и значительные особенности, отдельные части явлений деятельности и познания. Однако из-за наличия разных видов проявления эффективности производства и подходов к ее определению усложняется успешное разрешение данной задачи и приводит к множественным точкам зрения на содержание данной категории.

Эффективность производства является категорией, которая в основном свойственна материальному производству, поскольку изучение проблем эффективности располагает одним из своих объектов процессом производства в связи с раскрытием затрат его факторов. Любое производство можно представить как процесс общественного труда, независимо от определенных производственных отношений. Поэтому, определяя количественную сторону эффективности производства как общую величину для различных видов производства, эффективность производства необходимо расценивать как получение конкретного экономического результата при данной сумме затрат общественного труда.

Эффективность производства, выражая экономию затрат труда, должна отображать взаимосвязи, определяющие развитие как производительных сил, так и производственных отношений, а также координацию данных факторов внутри каждого вида производства. Эффективность производства в данном случае будет соединять в себе общественную форму и материальное содержание. Материальное содержание эффективности производства связано с экономией всех производственных ресурсов и повышением производительности труда. Это то единое целое, что конкретизирует эффективность производства на всех этапах развития социума и обуславливается общим законом экономии времени, общей формой эффективности производства, ее социальной сущностью, которое обусловлено формой собственности на средства производства и действующими экономическими законами в данном обществе. Поэтому эффективность производства в конкретной общественно-экономической формации обладает своей социальной сущностью и функциональным назначением, а также отражает характерные для этой формации

производственные отношения.

Наиболее значимым вектором повышения эффективности производства выступает экономия, получаемая от рационального использования труда. Соответственно, в данном случае основным показателем может являться экономия рабочего времени. Имея социальную направленность, повышение эффективности общественного производства требует воспроизводственного подхода к категории эффективности. Уровень эффективности всегда находится в зависимости от эффективных действий всех элементов производства, от динамичной совокупности устойчивых связей экономики, а также от работы сферы обслуживания. Проблематика эффективности производства и воспроизводства имеет как единство, так и различия, которые вытекают из сходства и различий самого производства и воспроизводства.

Суть эффективности, как категории экономики, не может меняться в зависимости от того, как она рассматривается: относительно процесса воспроизводства в целом или же относительно отдельных его моментов. Сущность этой категории не изменяется и при исследовании эффективности на разных уровнях деятельности предприятий. Это объясняется тем, что эффективность производства служит ключевой характеристикой работоспособности целесообразного способа производства и является объективной категорией экономики. Эффективность отражает взаимосвязь ресурсов и целей производства на каждом уровне хозяйствования. В этом заключается ее сущность. Эффективность производства находится в зависимости от эффективности применения конкретных видов ресурсов и их структуры, способной обуславливаться соотношением использованных ресурсов разных факторов производства.

На структуру и эффективность применения ресурсов промышленного предприятия существенное воздействие оказывают внешние, не контролируемые, факторы, к которым относят рынки ресурсов, спрос и предложение на отдельные виды ресурсов и цены, уравнивающие их.

Для сохранения достаточного уровня общей эффективности необходима ресурсосберегающая техника и технология. В таком случае увеличение затрат основного капитала должно будет сопровождаться экономией затрат на энергию и топливо.

Таким образом, любое промышленное предприятие работает в условиях ограниченных ресурсов, поэтому в условиях рынка перед ним всегда стоит острая проблема отбора максимально эффективного сочетания разнообразных ресурсов, а также возможность замены конкретного количества какого-либо одного ресурса необходимым в определенных условиях количеством каких-либо других ресурсов. В условиях

ограниченных ресурсов предприятие может действовать наиболее рационально при эффективном использовании определенного вида ресурсов. Изучение эффективности применения конкретных видов затрат и ресурсов, рациональных границ взаимозаменяемости ресурсов есть важный фактор теории и практики эффективности любого производства.

В организации деятельности любого предприятия, как трактует экономическая теория, приходится сопоставлять результаты работы и затраты. Поэтому требуется применять те или иные показатели. В ходе проведенного исследования было выявлено, что для получения положительного результата, необходимо учитывать не только эффективность производства, эффективность применения некоторых видов ресурсов, но и эффективность менеджмента. Критерием, с помощью которого оценивается эффективность менеджмента в целом, выступает увеличение производительности труда и уменьшения затрат. Но до сих пор не определены показатели, которые бы оценивали эффективность менеджмента в целом и не разработана последовательность такой оценки. По ходу усложнения хозяйственного механизма рынка (регионального, отраслевого, мирового, национального) система критериев и показателей эффективности менеджмента предприятия также усложняется и расширяется за счет появления новых. Опираясь на вышеизложенный материал, следует вывод о том, что нет единого показателя или критерия в оценке результативности деятельности компании или предприятия, в равной степени применяемого во всех отраслях экономики и видах коммерческой деятельности. Кроме того, нет и универсального критерия, согласно которому представлялась бы возможность судить однозначно о преуспевании или неудаче в бизнесе.

Эффективность менеджмента опирается на такие внутренние характеристики предприятия, как координация деятельности, системы механизма разработки, реализации и контроля управленческих решений и, конечно их взаимоотношения с рынком и институциональными издержками. Критерии эффективности менеджмента невозможно исследовать без учета технологии, при помощи которой предприятие образовывается и развивается в рамках внешней среды. Необходимо найти способ, который поможет изменить данную среду. Факторы изменений могут быть сформированы не только на предприятии, но и вне его. Это затрагивает не только отношения между различными предприятиями, но и между предприятием и государством. [11, с. 129].

Анализируя вышеизложенный материал, можем сделать вывод о том, что эффективность выступает доминирующим признаком воспроизводства, который закрепляет в себе меру применения системы экономических

категорий и законов с целью наибольшего удовлетворения общественных нужд при наименьших общественных издержках.

1.2 Методика анализа экономической эффективности

Определение эффективности деятельности начинается с установления критерия эффективности, то есть главного признака оценки эффективности.

Смысл критерия эффективности производства вытекает из необходимости максимизации получаемых результатов или минимизации производимых затрат исходя из поставленных целей развития предприятия. Такими целями могут быть: обеспечение выживаемости, достижение устойчивого роста, структурная перестройка, социальная стратегия и пр.

При всем многообразии этих целей доминирующей становится достижение наилучших экономических результатов, стремление к извлечению наибольшей массы прибыли с учетом долговременной перспективы развития [1]. Полноценный анализ эффективности деятельности организации в целях изыскания резервов его экономического роста и принятия обоснованных управленческих решений, направленных на их мобилизацию, возможен на основе использования системы показателей эффективности, которая дает возможность объективно оценить эффективность деятельности организации в целом, отдельных видов производственных ресурсов и т.п.

В современной экономической литературе и методических указаниях (рекомендациях) федеральных министерств и ведомств отсутствует единое представление о такой системе.

Представленная ниже развернутая система показателей эффективности, включающая обобщающие показатели эффективности деятельности организации и частные показатели эффективности использования отдельных видов ресурсов является результатом обобщения положений в области теории анализа экономической эффективности, мнений известных авторов-аналитиков, методических указаний (рекомендаций) министерств и ведомств, а также аналитической практики.

Однако в целях практических аналитических исследований представляется достаточным использование системы основных обобщающих и частных показателей эффективности. Основной информационной базой для расчета показателей эффективности, предусмотренных в названной системе, является бухгалтерская отчетность организации [20].

Для определения абсолютной (общей) экономической эффективности используется система показателей, в рамках которой различают обобщающие

и дифференцированные показатели:

1. Обобщающие (комплексные) показатели по абсолютной (общей) экономической эффективности. Они характеризуют эффективность производства в целом. К ним относятся показатели: рентабельность продукции, рентабельность производства, затраты на один рубль продукции (товарной или реализованной), представленные в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Обобщающие показатели эффективности деятельности предприятия

Показатель	Порядок расчета	Пояснения
Показатель эффективности использования капитала		
Рентабельность совокупного капитала, авансированного в активы, т.е. рентабельность активов	$\frac{\text{чистая прибыль}}{\text{средняя стоимость всех активов}}$	Отражает сумму прибыли, приходящуюся на единицу общей величины капитала (всех активов независимо от источников их формирования), и характеризует общеэкономическую эффективность использования всей совокупности активов (имущества) организации
Рентабельность производственных активов	$\frac{\text{прибыль от продаж}}{\text{Средняя стоимость (основных производственных фондов(средств), нематериальных активов и производственных оборотных активов, т.е запасов)}}$	Отражает сумму прибыли, приходящуюся на единицу стоимости основных средств, нематериальных активов, а также запасов, и характеризует эффективность использования совокупности производственных активов
Рентабельность производственных фондов	$\frac{\text{прибыль от продаж}}{\text{Средняя стоимость (основных производственных фондов (средств) и оборотных активов, т.е запасов)}}$	Отражает сумму прибыли, приходящуюся на единицу стоимости основных средств и запасов, и характеризует эффективность использования производственных фондов
Рентабельность чистых активов	$\frac{\text{чистая прибыль}}{\text{Средняя стоимость чистых активов}}$	Отражает величину прибыли, приходящуюся на единицу чистых активов, т.е. собственного капитала в уточненной его величине, и характеризует эффективность его использования
Рентабельность собственного капитала	$\frac{\text{чистая прибыль}}{\text{Средняя стоимость собственного капитала}}$	Отражает величину прибыли, приходящуюся на единицу собственного капитала, т.е. капитала собственников, и характеризует эффективность его использования
Рентабельность организации	$\frac{\text{прибыль до налогообложения}}{\text{доходы}}$	Отражает величину прибыли до налогообложения, приходящуюся на единицу

		суммарных доходов, и характеризует уровень прибыли в этих доходах
Показатели эффективности производства и продажи совокупности товаров, продукции, работ, услуг		

Окончание таблицы 1.1

Рентабельность затрат на проданные товары, продукцию, работы, услуги	$\frac{\text{прибыль от продаж}}{\text{полная себестоимость}}$ (проданных товаров, продукции, работ, услуг)	Отражает величину прибыли, приходящуюся на единицу полных затрат, и характеризует эффективность текущих затрат ресурсов на производство и продажу
Рентабельность продаж	$\frac{\text{прибыль от продаж}}{\text{выручка от продаж}}$	Отражает величину прибыли, приходящуюся на единицу объема продаж, и характеризует уровень доходности продаж
Затраты на один рубль проданной продукции	$\frac{\text{полная себестоимость}}{\text{выручка от продаж}}$	Отражает общую затратоемкость, т.е. величину затрат в копейках на каждый рубль продаж

Примечание. Источник: собственная разработка на основе [].

Для оценки экономической эффективности предприятия в целом применяются **обобщающие** (комплексные, интегральные) показатели эффективности. Эти показатели позволяют более полно и во взаимосвязи учесть многие факторы и составляющие, которые оказывают влияние на уровень и динамику эффективности. В основе формирования обобщающих показателей находятся два условия:

- учёт конечного, качественного результата,
- отражение совокупной величины затрат и ресурсов (например, издержки производства и обращения, суммарная величина производственных фондов).

2. Дифференцированные показатели, представлены в таблице 1.2. Они характеризуют эффективность использования конкретных видов ресурсов и затрат. Для расчета дифференцированных показателей абсолютной экономической эффективности используется два подхода: ресурсный и затратный.

При ресурсном подходе в основе расчета используется величина производственных ресурсов: персонала, производственных фондов и оборотных средств. Персонал характеризуется показателем численности работающих. К показателям эффективности его использования относятся: трудоемкость, трудоотдача и относительная экономия численности рабочих.

Затратный подход от ресурсного отличается тем, что в основе расчетов показателей эффективности используется не величина имеющихся ресурсов,

а только та их часть, которая израсходована на выпуск продукции в текущем периоде.

При затратном подходе выделяют следующие группы затрат, которые принимаются в основу расчетов показателей эффективности, а именно: ЗП, амортизация, величина материальных затрат выражающее использование оборотных фондов, инвестиционные затраты.

Таблица 1.2 – Дифференцированные показатели эффективности деятельности организации

Показатель 1	Порядок расчета 2	Пояснения 3
Производительность труда, т.е. средняя выработка одного работника за анализируемый период	$\frac{\text{объем продукции}}{\text{среднесписочная численность работников}}$	Отражает объем продукции в стоимостном выражении, произведенной в среднем одним работником
Материалоотдача	$\frac{\text{объем продукции}}{\text{материальные затраты}}$	Характеризует объем продукции в стоимостном выражении, приходящийся на 1 рубль материальных затрат
Материалоемкость	$\frac{\text{материальные затраты}}{\text{объем продукции}}$	Отражает стоимость материальных затрат, приходящихся на 1 рубль стоимости продукции
Фондоотдача	$\frac{\text{объем продукции}}{\text{стоимость основных производств. фондов}}$	Отражает объем продукции в стоимостном выражении, произведенной на единицу стоимости основных производственных фондов
Фондоемкость	$\frac{\text{стоимость основных производств. фондов}}{\text{объем продукции}}$	Отражает стоимость основных производственных фондов, приходящихся на 1 рубль стоимости продукции
Коэффициент оборачиваемости (Коб)	$\frac{\text{выручка}}{\text{оборотные активы}}$	Отражает количество оборотов, совершенных оборотными активами за анализируемый период

Примечание. Источник: собственная разработка на основе [].

Показатели результативности деятельности являются формой выражения сущности эффективности производства, внешней мерой ее

критериев, служат средством качественно-количественного анализа экономики в целом, различных сторон расширенного воспроизводства. Каждый показатель есть качество вида, характеризующее определенную область эффективности производства.

Повышение эффективности производства находит свое конкретное выражение в улучшении каждого показателя, характеризующего рациональность использования средств, предметов труда, рабочей силы и других ресурсов, при этом необходимо на каждую единицу трудовых, материальных и финансовых затрат добиться существенного увеличения объемов производства, который должен быть получен прежде всего путем интенсификации производства. Поэтому к общим показателям, характеризующим интенсивность производства, следует отнести: производительность труда, материалоемкость, фондоотдачу, качество продукции, рентабельность. Кроме того, уровень интенсивности производства, может определяться частными показателями такими как удельный расход сырья, материалов, топлива, энергии, коэффициент сменности работы.

Одним из важных резервов эффективности является улучшение использования имеющегося производственного потенциала в основном за счет интенсификации использования основных фондов. Как правило, часть основных промышленно- производственных фондов не загружается до проектной мощности или является морально устаревшей и не может использоваться с полной нагрузкой, так как требует определенных трудовых затрат, и вызывает перерасход сырья и материалов.

Повышение интенсивности использования основных промышленно- производственных фондов в значительной мере достигается за счет комплексной автоматизации и механизации основных и вспомогательных процессов. Однако в настоящее время механизации и автоматизации перерабатывающего производства уделяется значительное внимание, что в конечном итоге способствуют повышению эффективности деятельности организации за счет использования имеющихся высокопроизводительных машин и оборудования, что выражается в повышении темпов роста выпуска продукции над темпами роста ее себестоимости.

Таким образом, руководители предприятий, стремясь решить конкретные вопросы и получить квалифицированную оценку финансового положения предприятия, все чаще начинают прибегать к помощи финансового анализа, отвлекаясь на данные баланса (финансовой устойчивости) или показателям отчета о финансовых результатах, но их значение весьма невелико, если их рассматривать в отрыве друг от друга.

Поэтому для объективной оценки необходимо перейти к определенным ценностным соотношениям основных факторов – финансовым коэффициентам. Для руководителя финансовые коэффициенты имеют особое значение, поскольку являются основой для оценки его деятельности внешними пользователями отчетности, акционерами и кредиторами.

В заключении первой главы можно сделать вывод, что экономическая эффективность деятельности организации представляет собой ключевой показатель, который отражает соотношение между затратами и результатами, достигаемыми в процессе производственной и хозяйственной деятельности. Эта эффективность важна не только для самой организации, но и для экономики в целом, так как она демонстрирует, насколько рационально используются ресурсы. Высокая экономическая эффективность позволяет организации достигать конкурентных преимуществ, повышать свою устойчивость к изменениям на рынке и удовлетворять потребности потребителей, что в конечном итоге способствует росту прибыли и устойчивому развитию.

Сущность экономической эффективности заключается в способности организации оптимально распределять свои ресурсы, включая труд, капитал и природные ресурсы, для достижения наилучших результатов. Это означает, что организация должна систематически анализировать свои процессы и принимать обоснованные решения на основе полученных данных. Важным аспектом является также учет внешних факторов, влияющих на эффективность, таких как рыночные условия, законодательные изменения и технологические новшества. Таким образом, экономическая эффективность становится не просто внутренним показателем, а важным инструментом для стратегического планирования и управления, необходимым для успешного функционирования и долгосрочного роста организации в условиях современной экономики.

ГЛАВА 2

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «ОСИПОВИЧИГАЗСТРОЙ»

2.1 Организационно-экономическая характеристика организации

История создания и развития предприятия «Осиповичигазстрой» начинается с момента его основания 1 января 1992 года, когда на основании приказа Республиканского специализированного монтажного треста «Белспецмонтаж» было принято решение о создании многофункционального малого предприятия №3 (ММП-3). Это предприятие было зарегистрировано в Осиповичах и стало частью более крупной структуры арендуемого предприятия «Белспецмонтаж». Этот шаг ознаменовал начало формирования новых хозяйственных связей в экономике республики, открыв двери для более гибкого управления и адаптации к рыночным условиям.

С момента своего основания «Осиповичигазстрой» претерпел значительные изменения и развитие. В 1997 году ММП-3 было реорганизовано и преобразовано в общество с ограниченной ответственностью «Осиповичигазстрой» в соответствии с приказом, зарегистрированным в Могилёвском облисполкоме. Процесс регистрации на основе решения №9-21 от 25 апреля 2001 года зафиксировал статус компании в Едином государственном реестре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Таким образом, «Осиповичигазстрой» смог подчеркнуть свою устойчивость и независимость на рынке строительства, внося важный вклад в экономическое развитие региона и обеспечивая реализацию разнообразных проектов в сфере газоснабжения и строительства.

Предприятие «Осиповичигазстрой» предлагает широкий спектр услуг в области газификации и строительства. Основным направлением деятельности является газификация индивидуальных жилых домов, что включает в себя не только монтаж объектов магистральных трубопроводов, но и установку газораспределительных комплексов.

Компания осуществляет строительство газопроводов-вводов в жилые дома, а также монтаж внутридомовых систем газоснабжения. Эти работы выполняются с гарантией качества и соответствия всем современным стандартам безопасности. Также предприятие предоставляет услуги по

монтажу наружных и внутренних инженерных сетей, что включает в себя системы отопления, вентиляции, водоснабжения и канализации.

Также «ОсиповичиГазСтрой» занимается перевозкой строительной техники и предоставляет услуги по аренде автокранов и землеройной техники, что позволяет эффективно организовывать строительные работы и обеспечивать их выполнение в установленные сроки.

ООО «ОсиповичиГазСтрой» имеет свое представительство в сети Интернет (рисунок 2.1).

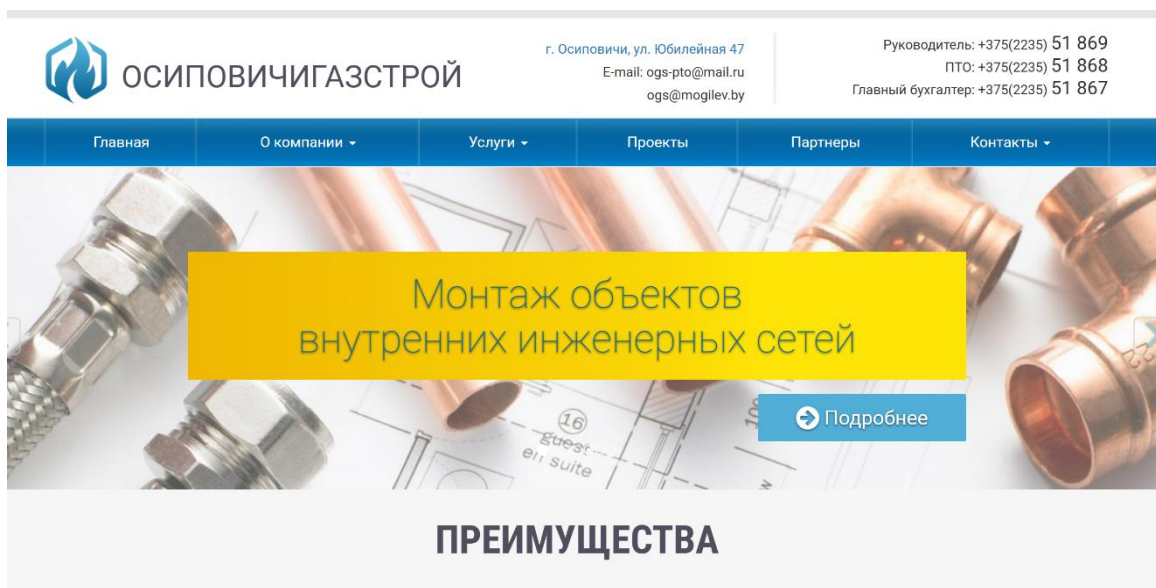


Рисунок 2.1 – Официальная страница ООО «ОсиповичиГазСтрой»

Примечание. Источник: [20].

Организационная структура предприятия представлена на рисунке 2.2.

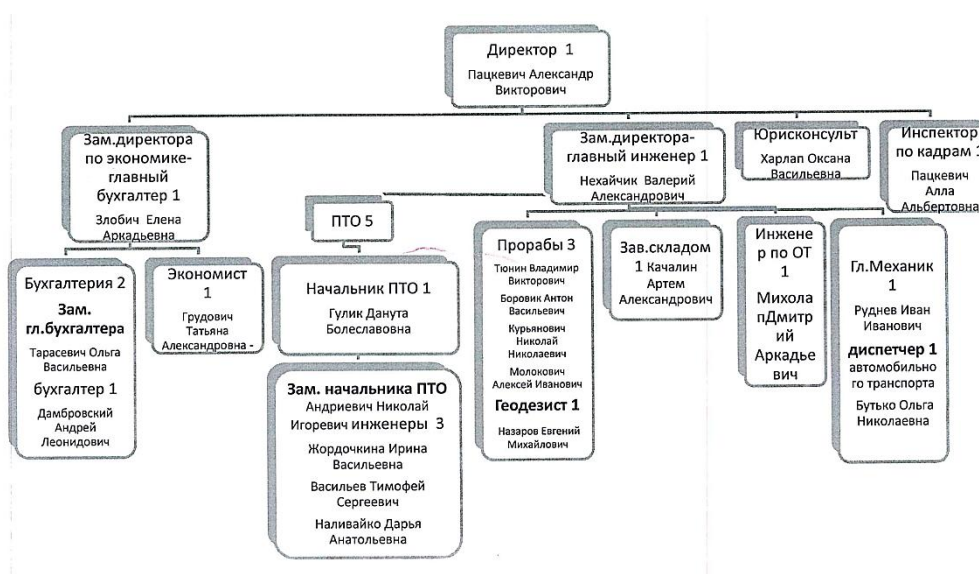


Рисунок 2.2 – Организационная структура ООО «ОсиповичиГазСтрой»

Примечание. Источник: [20].

Организационная структура, представленная на рисунке 2.2, иллюстрирует функциональную структуру предприятия. Она организована по принципу, где каждая функция (например, бухгалтерия, инженерия, управление проектами) представлена отдельными подразделениями, каждое из которых имеет свои четкие задачи и роли.

Преимущества функциональной структуры:

- подразделения фокусируются на специфических задачах, что позволяет сотрудникам развивать глубокие навыки в своей области;
- ясно определенные роли и ответственность способствуют более эффективному выполнению задач и улучшению производительности;
- руководители каждого отдела могут более эффективно контролировать рабочие процессы, что ведет к улучшению качества продукции или услуг.

Недостатки функциональной структуры:

- из-за разделения на функциональные группы может возникать затруднение в коммуникациях между отделами, что может замедлять принятие решений;
- каждое отделение может стать слишком сосредоточенным на своих задачах, теряя из виду общие цели компании и взаимодействие между подразделениями;
- при изменениях на рынке или в стратегии компании может потребоваться много времени для адаптации структурных изменений.

Таким образом, данная структура обладает как сильными сторонами, так и недостатками, что должно учитываться при ее реализации и развитии.

Изучим динамику основных показателей финансово-экономической деятельности предприятия (таблица 2.1).

Таблица 2.1 – Основные показатели финансово-экономической деятельности ООО «ОсиповичиГазСтрой» в 2022-2024 гг.

Показатель	Годы			Изменение, +/-		Темпы роста, %	
	2022	2023	2024	2023 г. – 2022 г.	2024г. – 2023г.	2023г. к 2022г.	2024г. к 2023г.
Выручка от реализации продукции (за вычетом налогов и сборов), тыс. руб.	25630	23840	24810	-1790	970	93,0	104,1
Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.	19640	18530	19260	-1110	730	94,3	103,9
Валовая прибыль	5990	5310	5550	-680	240	88,6	104,5

Управленческие расходы							
Расходы на реализацию	3780	3350	4110	-430	760	88,6	122,7

Окончание таблицы 2.1

Прибыль (убыток) от реализации, тыс. руб.	2210	1960	1440	-250	-520	88,7	73,5
Прибыль от текущей деятельности	2210	1960	1440	-250	-520	88,7	73,5
Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности	-20	-30	-60	-10	-30	-	-
Прибыль (убыток) до налогообложения	2190	1930	1380	-260	-550	88,1	71,5
Чистая прибыль (убыток)	1790	1580	1130	-210	-450	88,3	71,5
Рентабельность продаж, %	8,6	8,2	5,8	-0,4	-2,4	-	-
Рентабельность реализации, %	11,3	10,6	7,5	-0,7	-3,1	-	-

Источник: собственная разработка на основе данных Приложений А-Д.

Анализ финансово-экономических показателей ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 годы демонстрирует значительные изменения в выручке и расходах компании. В 2022 году выручка составила 25,630 тыс. руб., но в 2023 году снизилась до 23,840 тыс. руб., что негативно сказалось на валовой прибыли, уменьшив её до 5,310 тыс. руб. В то же время, в 2024 году прогнозируется рост выручки до 24,810 тыс. руб., что позволяет ожидать улучшения финансовых показателей.

Себестоимость реализованной продукции также показывает тенденцию к снижению, что может свидетельствовать о более эффективном управлении затратами. При этом рост расходов в 2024 году может оказать давление на прибыльность компании, однако, по прогнозам, соотношение управленческих расходов к выручке должно улучшиться, что создаст потенциал для увеличения рентабельности. Таким образом, ООО «ОсиповичиГазСтрой» находится на пути к восстановлению и увеличению своих экономических показателей в ближайшие годы.

2.2 Анализ основных технико-экономических показателей

Основные средства – один из важнейших факторов любого производства. Их состояние и эффективное использование прямо влияют на конечные результаты хозяйственной деятельности предприятий. Рациональное использование основных фондов и производственных

мощностей предприятия способствует улучшению всех технико-экономических показателей, в том числе увеличению выпуска продукции, снижению ее себестоимости, трудоемкости изготовления.

Обобщающим показателем, характеризующим уровень обеспеченности предприятия основными средствами, является фондовооруженность. Расчет данного показателя представлен в таблице 2.2.

Таблица 2.2 – Показатели фондовооруженности труда на ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг.

Показатели	Годы			Изменение, +/-		Темп роста, %	
	2022	2023	2024	2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
Стоимость основных средств, тыс. руб.	380	385	385	5	0,0	101,3	100,0
Среднесписочная численность рабочих, чел.	35	30	32	-5	2	85,7	106,7
Общая фондовооруженность труда, тыс. руб./чел.	10,9	12,8	12,0	1,9	-0,8	117,4	93,8

Источник: собственная разработка на основании приложений А-Д.

Анализируя таблицу 2.2, можно отметить положительный момент – значительное повышение показателя общей фондовооруженности труда в 2023 г. по сравнению с 2022 г. на 1,9 тыс. руб. на работника предприятия или на 17,4%. Данное изменение, прежде всего, произошло за счет снижения среднегодовой численности персонала при повышении стоимости основных средств.

Высокая эффективность производства достигается при оптимальной обеспеченности предприятий основными производственными фондами. Главными стоимостными показателями эффективности использования основных фондов являются фондоотдача и фондоемкость продукции. Фондоотдача характеризует отношение стоимости валовой продукции предприятия к среднегодовой сумме основных производственных фондов и показывает, сколько продукции в денежном выражении получено на единицу стоимости основных производственных фондов.

Проанализируем изменение показателей фондоотдачи и фондоемкости на ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг. (таблица 2.3).

Таблица 2.3 – Анализ показателей эффективности использования основных средств на ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг.

Показатели	2022	2023	2024	Отклонение, +/-		Темп роста, %	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, тыс. руб.	25630	23840	24810	-1790	970,0	93,0	104,1
Стоимость основных средств, тыс. руб.	380	385	385	5	0,0	101,3	100,0
Фондоотдача, руб.	67,4	61,9	64,4	-5,5	2,5	91,8	104,0
Фондоёмкость, руб.	0,01	0,02	0,02	0,01	0,0	200,0	100,0

Источник: собственная разработка на основании приложений А-Д.

Данные таблицы 2.3 свидетельствуют о снижении в 2023 г. по сравнению с 2022 г. фондоотдачи на 5,5 руб., или 8,2 %.

Фондоёмкость увеличилась на 0,01 руб., что является отрицательным фактором. В 2024 г. по сравнению с 2023 г. фондоотдача основных средств увеличилась на 2,5 руб., или 4,0%.

Для оценки эффективности использования оборотных средств в производственной деятельности используются показатели оборачиваемости. Оборачиваемость оборотных средств характеризует периодичность, с какой средства, вложенные в оперативную деятельность, возвращаются вновь на предприятие. Оценим изменение каждой составляющей оборотных активов, а также их структуру. Данные представлены в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Анализ динамики оборотных средств на ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг.

Показатели	2022 г.		2023 г.		2024 г.		Отклонения, +/-		Отклонение уд.веса, %	
	Тыс. руб.	уд. вес, %	Тыс. руб.	уд. вес, %	Тыс. руб.	уд. вес, %	2023 г. – 2022 г.	2024 г. – 2023 г.	2023 г. к 2022 г.	2024 г. к 2023 г.
Запасы	2870	56,1	4400	65,5	5110	67,7	1530	710	9,4	2,2
Расходы будущих периодов	10	0,2	50	0,7	40	0,5	40	-10	0,5	-0,2
Краткоср. дебиторская задолженность	1390	27,1	1260	18,8	1470	19,5	-130	210	-8,4	0,7

Окончание таблицы 2.4

Денежные средства и их эквиваленты	220	4,3	160	2,4	210	2,8	-60	50	-1,9	0,4
Итого	5120	100	6720	100	7550	100	1600	830	0,0	0,0

Источник: собственная разработка на основании приложений А-Д.

Ускорение оборачиваемости оборотных активов является выгодным для каждого предприятия, т.к. меньший объем оборотных средств будет необходим для получения такого же размера реализации продукции.

Проведем анализ эффективности использования оборотных средств изучая влияние изменений показателей оборачиваемости на объемы реализованной продукции (таблица 2.5).

Таблица 2.5 – Показатели эффективности использования оборотных средств ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг.

Показатель	Годы			Отклонение, +/-		Темп роста, %	
	2022	2023	2024	2023 г. – 2022 г.	2024 г. – 2023 г.	2023 г. к 2022 г.	2024 г. к 2023 г.
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, тыс. руб.	25630	23840	24810	-1790	970	93,0	104,1
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	4180	5920	7135	1740	1215	141,6	120,5
Прибыль от реализации продукции, товаров, работ, услуг, тыс. руб.	2210	1960	1440	-250	-520	88,7	73,5
Коэффициент оборачиваемости	6,13	4,03	3,48	-2,1	-0,55	65,7	86,4
Продолжительность периода, дней	58,7	89,3	103,4	30,6	14,1	152,1	115,8
Рентабельность оборотных средств, %	52,9	33,1	20,2	-19,8	-12,9	-	-

Источник: собственная разработка на основании приложений А-Д.

Таким образом, в 2023 г. по сравнению с 2022 г. наблюдается снижение эффективности использования оборотных средств на ООО «ОсиповичиГазСтрой». Отмечается замедление оборачиваемости оборотных средств на 30,6 дней за счет снижения выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг на 1790 тыс. руб., а также снижение

рентабельности оборотных средств на 19,8% за счет снижения прибыли от реализации продукции, товаров, работ, услуг на 250 тыс. руб.

В 2024 г. по сравнению с 2023 г. наблюдается дальнейшее замедление оборотных средств на 14,1 дней. Данное изменение происходит из-за превышения темпов роста среднегодовой стоимости оборотных средств (120,5%) над темпами роста выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг (104,1%). В то же время снижение прибыли от реализации продукции, товаров, работ, услуг привело к уменьшению рентабельности оборотных средств на 12,9%.

Обеспеченность предприятия оборотными средствами, эффективность их использования оказывают заметное влияние на процесс воспроизводства, способствуя его бесперебойности, ритмичности. В конечном итоге эффективность использования оборотных средств сказывается на финансовых результатах деятельности предприятия. Поэтому работники финансовых служб должны постоянно следить за состоянием оборотных средств, структурой оборотных средств, результативностью их использования.

Одним из путей повышения эффективности использования ресурсов предприятия можно предложить нормирование оборотных средств предприятия, что позволит постоянно поддерживать соответствие между размером оборотных средств и потребностью в оборотных средствах, что позволит управлять размерами производственных запасов.

Анализ динамики и состава персонала представлен в таблице 2.6.

Таблица 2.6 – Анализ динамики и состава персонала ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг.

Наименование показателя	2022 год		2023 год		2024 год		Отклонение уд. веса, %	
	Кол-во, чел.	Уд. вес, %	Кол-во, чел.	Уд. вес, %	Кол-во, чел.	Уд. вес, %	чел.	уд вес, %
Всего персонала	35	100,0	30	100,0	32	100,0	-3	х
руководители	3	8,6	3	10,0	3	9,4	0	0,8
специалисты	12	34,3	9	30,0	11	34,3	-1	-
рабочие	20	57,1	18	60,0	18	56,3	-2	-,08

Источник: собственная разработка на основании данных предприятия

Таким образом, среднесписочная численность персонала ООО «ОсиповичиГазСтрой» за анализируемый период снизилась на 3 человека. Удельный вес руководителей в общей численности персонала в 2024 году составил 9,4%. Рабочие составляют 18 человек в 2024 году и их

численность сократилась с 20 чел. в 2022 году до 18 человек в 2024 году. Удельный вес рабочих ООО «ОсиповичиГазСтрой» составил 56,3%. Специалисты составили 3 человека и по ним отмечается сокращение численности на 1 человека. Их удельный вес в 2024 году составил 34,3%.

Структура персонала по возрастным группам анализируется в таблице 2.7.

Таблица 2.7 – Структура персонала ООО «ОсиповичиГазСтрой» по возрастным группам в 2022-2024 гг.

Наименование показателя	2022 год		2023 год		2024 год		Отклонение уд. веса, %	
	чел.	уд. вес, %	чел.	уд. вес, %	чел.	уд. вес, %	чел.	уд. вес, %
Численность, чел.	35	100,0	30	100,0	32	100,00	-3	х
от 18 до 24 лет	2	5,7	1	3,3	1	3,1	-1	-2,6
от 25 до 29 лет	4	11,4	3	10,0	3	9,4	-1	-2,0
от 32 до 39 лет	10	28,6	9	30,0	9	28,1	-1	-0,5
от 40 до 49 лет	19	54,3	17	56,7	19	59,4	-	5,1

Источник: собственная разработка на основании данных предприятия

Наибольший удельный вес в структуре персонала приходится на работников в возрастном диапазоне от 40 до 49 лет, удельный вес данной возрастной группа составляет 59,4%. На втором месте идет возрастная группа от 32 до 39 лет, удельный вес которой составляет 28,1%. Анализ динамики и структуры численности персонала ООО «ОсиповичиГазСтрой» в 2022-2024 г. по образовательному уровню представлен в таблице 2.8.

Таблица 2.8 – Анализ динамики и структуры численности персонала ООО «ОсиповичиГазСтрой» в 2022-2024 гг. по образовательному уровню

Наименование показателя	2022 год		2023 год		2024 год		Отклонение уд. веса, %	
	чел.	уд. вес, %	чел.	уд. вес, %	чел.	уд. вес, %	чел.	уд. вес, %
Численность, чел.	35	100,0	30	100,0	32	100,0	-3	х
в том числе								
высшее образование	5	14,3	5	16,7	5	15,6	-	1,3
среднее специальное	13	37,1	14	46,7	16	50,0	3	12,9
профессионально-техническое	6	17,1	6	20,0	7	21,9	1	4,8
общее среднее	11	31,4	5	16,7	4	12,5	-7	-18,9

Источник: собственная разработка на основании данных предприятия

Таким образом, порядка 43,10% приходится на работников с высшим образованием; на втором месте находятся работники с общим средним образованием, удельный вес которых составляет 36,21%; на работников с профессионально-техническим образованием приходится 10,34%, со средним специальным – 10,34%.

Показатели движения работников представлены в таблице 2.9.

Таблица 2.9 – Анализ показателей движения работников ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг.

Показатели	2022 год	2023 год	2024 год	Отклонение, (+, -)
Принято на работу	3	6	7	4
Выбыло, всего	8	4	3	-5
В том числе				
по собственному желанию	5	4	3	-2
Среднесписочная численность	35	30	32	-3
Коэффициент оборота по приему работников, %	8,6	20,0	21,9	13,3
Коэффициент оборота по выбытию работников, %	22,9	13,3	9,4	-13,5
Коэффициент текучести кадров, %	14,3	13,3	9,4	-4,9

Источник: собственная разработка на основании данных предприятия

Коэффициент текучести кадров является индикатором здоровья организации и принимаемых в организации управленческих решений. Он снизился по сравнению с 2022 годом на 4,9 п.п., что является положительным явлением. Коэффициент оборота по приему характеризует стабильность численности персонала организации. Показывает, какая часть работников принята вновь за учётный период. В 2024 году он увеличился на 13,3 п.п. по сравнению с 2022 годом. Коэффициент оборота по увольнению показывает, какая часть работников уволена за учётный период. Он снизился в 2024 году по сравнению с 2022 годом на 13,5 п.п. Коэффициент оборота по выбытию снизился, что связано со снижением численности уволенных по собственному желанию.

Динамика показателей эффективности труда и заработной платы ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022–2024 гг. приведены в таблице 2.10.

На предприятии наблюдается увеличение фонда заработной платы как в 2023 г. по сравнению с 2022 г. на 3,4%, так и в 2024 г. по сравнению с 2023 г. на 15,5%.

Рост среднемесячной заработной платы в 2024 г. составил 8,3% при снижении производительности труда 2,4%, что свидетельствует о неэффективном использовании трудовых ресурсов и фонда заработной платы

в ООО «ОсиповичиГазСтрой». В 2024 г. темпы роста производительности труда не превышают темпы роста заработной платы.

Таблица 2.10 – Динамика показателей эффективности труда и заработной платы ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022–2024 гг.

Показатель	Годы			Изменение, +/-		Темп роста, %	
	2022	2023	2024	2023 г. – 2022 г.	2024 г. – 2023 г.	2023 г. к 2022 г.	2024 г. к 2023 г.
Выручка от реализации от реализации продукции, товаров, работ, услуг, тыс. руб.	25630	23840	24810	-1790	970	93,0	104,1
Среднесписочная численность, чел.	35	30	32	-5	2	85,7	106,7
Фонд заработной платы, тыс. руб.	299,3	309,4	357,5	10,1	48,1	103,4	115,5
Среднемесячная заработная плата, руб.	712,7	859,4	931,1	146,7	71,7	120,6	108,3
Производительность труда, тыс. руб.	732,3	794,7	775,3	62,4	-19,4	108,5	97,6

Источник: собственная разработка на основании данных предприятия

Далее рассчитаем экономию (перерасход) средств фонда заработной платы в 2024 г. в результате соблюдения (нарушения) указанного соотношения ($\pm \text{Э}(\Pi)$) по формуле:

$$\pm \text{Э}(\Pi) = \Phi ЗП_{\phi} \frac{I_{\bar{z}} - I_{\Pi m}}{I_{\bar{z}}}, \quad (2.1)$$

где $\Phi ЗП_{\phi}$ - фонд заработной платы в отчетном периоде;

$I_{\bar{z}}$ - индекс изменения средней заработной платы;

$I_{\Pi m}$ - индекс изменения производительности труда.

$$\text{Э} = 357,5 \times (1,083 - 0,976) : 1,083 = +35,3 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом, в результате неэффективного использования фонда оплаты труда в 2024 г. ООО «ОсиповичиГазСтрой» получило перерасход фонда заработной платы в размере 35,3 тыс. руб.

Рентабельность является наиболее обобщающими показателями эффективности работы организации, так как они позволяют измерить прибыль на все активы, находящиеся в распоряжении организации.

Результаты анализа рентабельности ООО «ОсиповичиГазСтрой»

сведены в таблице 2.11.

Таблица 2.11 – Обобщенные показатели рентабельности ООО «ОсиповичиГазСтрой» за 2022-2024 гг., %

Показатели	Годы			Изменение, +/-	
	2022	2023	2024	2023 г.– 2022 г.	2024 г.– 2023 г.
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	4180	5920	7135	1740	1215
Среднегодовая стоимость собственного капитала, тыс. руб.	1400	2485	3945	1085	1460
Среднегодовая стоимость активов, тыс. руб.	4600	6355	7565	1755	1210
Выручка от реализации, тыс. руб.	25630	23840	24810	-1790	970
Прибыль от реализации, тыс. руб.	2210	1960	1440	-250	-520
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	2190	1930	1380	-260	-550
Рентабельность оборотных средств, %	52,9	33,1	20,2	-19,8	-12,9
Рентабельность продаж, %	8,6	8,2	5,8	-0,4	-2,4
Рентабельность реализации, %	11,3	10,6	7,5	-0,7	-3,1
Рентабельность собственного капитала, %	156,4	77,7	35,0	-78,7	-42,7
Рентабельность активов, %	47,6	30,4	18,2	-17,2	-12,2

Источник: собственная разработка на основе данных Приложений А-Д.

Из таблицы 2.11 видно, что по предприятию ООО «ОсиповичиГазСтрой» наблюдается снижение анализируемых показателей рентабельности. Рентабельность реализованной продукции сократилась на 3,1 пп. в 2024 г. по сравнению с 2023 г. Снижение рентабельности продаж в 2024 г. составило 2,4 пп. Данные изменения произошли за счет уменьшения прибыли от реализации продукции, товаров, работ, услуг на 52 тыс. руб. Отмечается также снижение рентабельности собственного капитала на 42,7 пп. в 2024 году по сравнению с 2023 годом. По рентабельности активов также наблюдается отрицательная динамика. Снижение рентабельности собственного капитала и активов обусловлено уменьшением прибыли до налогообложения на 55 тыс. руб. в 2024 году, а также ростом стоимости собственного капитала и активов. Таким образом, снижение прибыли ООО «ОсиповичиГазСтрой» и показателей рентабельности и образование убытка в 2024 году свидетельствует о снижении эффективности деятельности ООО «ОсиповичиГазСтрой».

2.3 Оценка экономической эффективности

(ЧАСТЬ ГЛАВЫ ИСКЛЮЧЕНА ИЗ ДОКУМЕНТА)

ГЛАВА 3
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ООО «ОСИПОВИЧИГАЗСТРОЙ»

**3.1 Разработка мероприятий по повышению
эффективности деятельности ООО «ОсиповичиГазСтрой»**

**3.2 Оценка экономической эффективности предложенных
мероприятий**

(ГЛАВА ИСКЛЮЧЕНА ИЗ ДОКУМЕНТА)

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Экономическая эффективность организации представляет собой ключевой показатель, определяющий результативность её операций и способность достигать поставленных целей с минимальными затратами ресурсов. Она охватывает как внутренние процессы, связанные с использованием трудовых, финансовых и материальных ресурсов, так и внешние аспекты взаимодействия с поставщиками, клиентами и другими заинтересованными сторонами. В условиях современной динамичной экономики организации сталкиваются с необходимостью постоянного мониторинга и оценки своей эффективности, чтобы своевременно реагировать на изменения рыночной среды и сохранять конкурентоспособность. Исследование факторов, влияющих на экономическую эффективность, позволяет выявить потенциальные зоны для улучшения, оптимизировать бизнес-процессы и повысить общую производительность.

Важность оценки экономической эффективности организации также заключается в её значении для стратегического планирования и принятия управленческих решений. Понимание ключевых показателей эффективности помогает руководству более точно определять приоритеты и формировать долгосрочные стратегии, направленные на устойчивое развитие. Анализ доходности, рентабельности и других финансовых показателей предоставляет возможность не только выявить текущие проблемы, но и прогнозировать будущие результаты, что является необходимым условием для успешного управления и реализации инновационных проектов. Таким образом, экономическая эффективность служит основой для формирования конкурентных преимуществ и достижения устойчивого роста в условиях быстро меняющейся экономической среды.

Предприятие «Осиповичгазстрой» предлагает широкий спектр услуг в области газификации и строительства. Основным направлением деятельности является газификация индивидуальных жилых домов, что включает в себя не только монтаж объектов магистральных трубопроводов, но и установку газораспределительных комплексов.

Доля собственных средств в оборотных активах выше 10%, что соответствует нормативам минимального уровня устойчивого финансового состояния. Финансовое состояние с точки зрения состояния запасов и обеспеченность их источниками формирования является нормально устойчивым ($Z \leq Eс+КТ$), так как в ходе анализа установлен недостаток

собственных оборотных средств, излишек собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов, и излишек общей величины основных источников формирования запасов. Большинство коэффициентов финансовой устойчивости выше нормативных значений, следовательно, за анализируемый период организация имеет повышенную рыночную финансовую устойчивость. Отрицательная динамика почти всех полученных коэффициентов свидетельствует о снижении рыночной финансовой устойчивости.

Уровень маржинального дохода составил 22,37% и за последний период увеличился на 0,45%. Точка безубыточности составила 1837,28 тыс. руб. и возросла на 22,16%, что негативно характеризует деятельность предприятия с точки зрения финансовой устойчивости. Запас финансовой прочности уменьшился на 10,96%, что отрицательно влияет на финансовую устойчивость.

Анализ актива баланса ООО «ОсиповичиГазСтрой» показал, что в составе текущих активов организации (краткосрочных средств) значительный удельный вес имеет дебиторская задолженность. Сокращение дебиторской задолженности позволит увеличить денежную составляющую оборотных средств, ускорит их оборачиваемость.

Эффективность факторинга проявляется в увеличении прибыли за счет возрастания объемов реализации и производства, а также за счет снижения себестоимости. Благодаря факторингу, поставщику компенсируется переплаченная стоимость за пользование финансовыми средствами, привлеченными в результате факторинговых операций.

Кроме того, факторинг эффективен, поскольку эксперты проводят ежедневный мониторинг платежей от дебиторов, регулярно представляя отчеты клиентам. Информация о платежах и задолженностях всегда актуальна и эта трудовая функция будет снята с сотрудников ООО «ОсиповичиГазСтрой», а, значит появится время на реализацию более масштабных задач.

При внедрении системы автоматизированных расчетов трудовые затраты снизились почти в 2 раза, при этом экономия составила 384 чел.- ч. в месяц. Стоимость затрат снизилась в 1,66 раза, при этом трудовые затраты снизятся в месяц на 40,0%, а стоимостные – на 39,7%. Годовой эффект в стоимостном выражении от внедрения данного мероприятия составит 30,0 тыс. руб.

За счет внедренных мероприятий общий годовой эффект составит 750,0 тыс. руб., что приведет к повышению финансовой устойчивости ООО «ОсиповичиГазСтрой» и повышению эффективности деятельности

анализируемого предприятия. Предложенные мероприятия являются эффективными, а значит, могут быть внедрены на ООО «ОсиповичиГазСтрой».

Таким образом, в заключение можно перечислить следующие возможные меры по уменьшению кредиторской задолженности и укреплению финансовой устойчивости предприятия:

- воспользоваться услугами по выкупу долгов с дисконтом, если срок их оплаты близок или наступил; это уменьшит сумму необходимого дополнительного финансирования, но метод является крайней мерой, так как нарушит отношения с заказчиками;
- применять форвардные контракты на поставку продукции стабильным заказчикам;
- сохранить систему скидок в отношениях с дебиторами;
- по достижении срока окупаемости и получении чистой прибыли начать формирование добавочного и резервного капиталов;
- постоянно отслеживать изменения внешней среды и быстро реагировать на них.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Абрютин, М. С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: учеб. пособие / М.С. Абрютин, А.В.Грачев. - 3-е изд. перераб. и доп. - М.: Дело и сервис, 2023. - 272 с.
2. Балабанов, И.Т. Финансовый анализ и планирование хозяйствующего субъекта / И.Т. Балабанов. – М.: Финансы и статистика, 2018. – 208 с.
3. Барулин, С.В. Финансы: учебник / С.В. Барулин. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2023. – 450 с
4. Басовский, Л.Е. Теория экономического анализа / Л.Е. Басовский. - М.: ИНФРА-М, 2023. – 222 с.
5. Басовский, Л.Е. Экономический анализ: учеб. пособие/ Л.Е. Басовский, А.М. Лунева; под ред. Л.Е. Басовского. – М.: ИНФРА-М, 2023. – 210 с.
6. Бланк, И.А. Управление прибылью / И.А. Бланк. – Киев, Ника-Центр, 2018. – 312 с.
7. Бочаров, В.В. Финансовый анализ. Краткий курс / В.В. Бочаров. - СПб.: Питер, 2018. - 240 с.
8. Васильева, Н.Э. Формирование цены в рыночных условиях / Н.Э. Васильева, Л.И. Козлова. – М.: Интел-Синтез, 2019. – 328 с.
9. Глазов, М.М. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / М.М. Глазов. – СПб.: ООО «Андреевский издательский дом», 2019. – 448 с.
10. Дергун, Л. Методологические подходы к оценке финансовой устойчивости предприятий / Л. Дергун // Финансы. Учет. Аудит: Научно-практич. журн. – 2023. - №4. – С. 33-36.
11. Дюньдикова, Л. М. Проблемы анализа финансовой устойчивости субъектов предпринимательства и их решения/ Л.М. Дюньдикова// Бухгалтерский учет и анализ. – 2023. – № 5. – С.22-27.
12. Ефимова, О.В. Финансовый анализ / О.В. Ефимова. – М.: Бухгалтерский учет, 2019. – 538 с.
13. Кобринский, Г.Е. Исследование методики финансовой устойчивости предприятия/Г.Е. Кобринский // Веснік Беларускага дзяржаўнага эканамічнага універсітэта. – 2023. - №4. – С.53-56.
14. Ковалев, В.В. Финансы предприятий: учебник / В.В. Ковалев. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2018. – 352 с.

15. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник для вузов / Д. В. Лысенко. – М.: ИНФРА - М, 2019. – 320 с.
16. Костырко, Р. О. Финансовый анализ: учеб.пособие / Р. О. Костырко. – Х.: Фактор, 2023. – 784 с.
17. Курочкин, Д.В. Финансовая устойчивость предприятия и коэффициентный подход к ее оценке / Д.В. Курочкин // Веснік МДУ імя Куляшова А. А. – 2018. – № 1. – С. 2-9.
18. Лешко, В. Н. Экспресс - анализ годовой бухгалтерской отчетности / В. Н. Лешко // Планово - экономический отдел. – 2016. – № 2. – С. 22 - 33.
19. Любушин, Н. П. Анализ методик по оценке финансового состояния организации / Н. П. Любушин, Н. Э. Бабичева // Экономический анализ: теория и практика. – 2018. – № 22. - С. 79.
20. Официальный сайт ООО «ОсиповичиГазСтрой» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://xn--80addrbbal1bbgeuejq3f.xn--90ais/> . – Дата доступа: 18.05.2025.
21. Просветов, Г.И. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: задачи и решения / Г.И. Просветов. – М.: Издательство РДЛ, 2018. – 580 с.
22. Пуртова, А.Ф. Исследование методических подходов к определению и оценке финансовой устойчивости предприятия / А.Ф. Пуртова // Молодой ученый. – 2023. - №15. – С. 197-200.
23. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности / Г.В. Савицкая. – М.: Инфра-М, 2018. – 649 с.
24. Савицкая, Г.В. Экономический анализ: учебник / Г.В. Савицкая. – М.: «Новое знание», 2023. – 679 с.
25. Смольский, А. П. Анализ и оценка имущественного положения субъекта хозяйствования / А. П. Смольский // Экономика. Финансы. Управление. – 2018. – № 3. – С. 11 - 19.
26. Сушко, Т. И. Методика анализа финансовой устойчивости организаций/ Т.И. Сушко// Бухгалтерский учет и анализ. –2018. – № 3. – С.31-39.
27. Уласевич, Ю. М. Финансовая устойчивость субъекта хозяйствования: определение и содержание / Ю.М. Уласевич // Бухгалтерский учет и анализ.– 2018.– № 5. – С. 13-18.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

ПРИЛОЖЕНИЕ В

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

ПРИЛОЖЕНИЕ Д